

経営者様・経営幹部様

突然の FAX で大変失礼致します。是非ご一読賜りますようお願い申し上げます。

音声媒体「GS クラウドパワーコール」の活用方法は、100 社あれば、100 通り！

経営改革 営業開拓セミナー

2013 年 7 月 31 日付 中小企業新事業活動促進法に基づく東京都における「経営革新計画」認定

クラウド型 IVR を活用したマーケティング手法

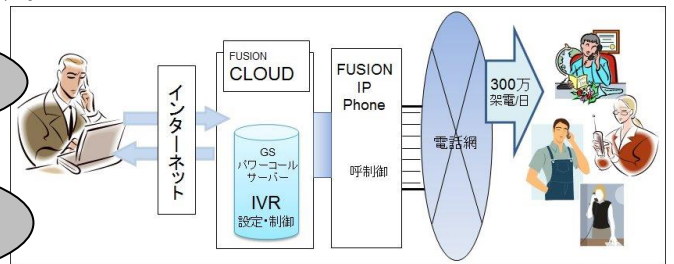
当セミナーでは、営業開拓、売上拡大の為の様々な業種ごとの活用事例をご紹介します。
ローコスト、スピーディーに、コスト削減、CRM、新規見込客発掘など、クライアントのご予算、ニーズに合わせて様々なアプローチ方法を企業別にカスタマイズしてご提案を致します。

CRM対応

リマインド・告知

休眠顧客の掘り起こし

新規開拓



【日 時】 2013 年 11 月 18 日(月)13 時 30 分 ~ 16 時 30 分

【場 所】 東京都千代田区神田神保町 3-10-2 共立ビル

【講 師】 株式会社 グリーン・シップ
代表取締役社長 中部大学客員教授 仲吉昭治
取締役 田中明子

【会 費】 資料代 1,000 円

【主 催】 株式会社 グリーン・シップ

講師:代表取締役 仲吉 昭治 略歴

- 1966 年 4 月 株式会社バンダイ入社
キャラクター・マーチャンダイジングに携わる
- 1991 年 4 月 株式会社ジー・エフを設立、代表取締役に就任
- 2004 年 10 月 株式会社ジー・エフ東証マザーズに上場
- 2008 年 1 月 取締役会長に就任
- 2008 年 10 月 取締役会長を退任、相談役に就任
- 2008 年 11 月 株式会社グリーン・シップを創業、代表取締役に就任

ご来場頂いた方全員に、当社仲吉著書「顧客のホンネが企業を変える!!」(日経出版社)を進呈致します。

該当の項目にチェックをお願いします。 セミナー参加希望 **参加人数** **名**

【個人情報の取扱いについて】ご記入頂く個人情報は、弊社代表の責任で管理し、セミナー運営のみに使用、提供・預託は行いません。
【お詫び】今後このような情報が不要の場合は上記 FAX 番号までその旨ご記入の上ご返信頂きますようよろしくお願い致します。
ご提供頂きました情報のお問い合わせ又は開示・訂正・削除のご請求は右記まで宜しくお願い致します。TEL:03-6686-3933(担当 稲葉)

ご記入後そのまま FAX で！  FAX : 03-6686-2326

貴社名:	業種:	TEL:	FAX:
お名前:	部署・役職:		
ご住所: 〒	PC メールアドレス:		

主催企業 : 株式会社 グリーン・シップ 〒101-0032 東京都千代田区岩本町 2-4-7 小林ビル
TEL:03-6686-3933 FAX:03-6686-2326 セミナー担当:石崎・稲葉

