

企業業績アップ研修会の参加案内

*具体的に下記の3項目の戦略を提案させて頂く勉強会

1.顧客の囲い込み戦略で、離反客の徹底防止 — 対策

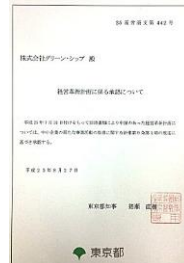
①カレンダー計画の実行

2.休眠顧客の活性化 — 対策

②リピート率2%UPのノウハウ

3.新規顧客開拓 — 対策

*1



●弊社独自開発「一日300万コール発信できる・パワーコールシステムの利用技術及び活用ノウハウのご提供」

●活用事例発表

*1 平成25年8月 東京都より新経営改革の認定を受ける。

【日時】 2013年12月10日(火)14時00分～16時30分

【場所】 東京都千代田区大手町2-6-4 バソナ本社

【講師】 株式会社 グリーン・シップ
代表取締役社長 中部大学客員教授 仲吉昭治
取締役 田中明子

【会費】 無料

【主催】 株式会社 グリーン・シップ

講師:代表取締役 仲吉 昭治 略歴

1966年4月 株式会社バンダイ入社

キャラクター・マーチャンダイジングに携わる

1991年4月 株式会社ジー・エフを設立、代表取締役に就任

2004年10月 株式会社ジー・エフ東証マザーズに上場

2008年1月 取締役会長に就任

2008年10月 取締役会長を退任、相談役に就任

2008年11月 株式会社グリーン・シップを創業、代表取締役に就任

ご来場頂いた方全員に、当社仲吉著書「顧客のホンネが企業を変える!!」(日経出版社)を進呈致します。

該当の項目にチェックをお願いします。 セミナー参加希望 参加人数 名

【個人情報の取扱いについて】ご記入頂く個人情報は、弊社代表の責任で管理し、セミナー運営のみに使用、提供・預託は行いません。
【お詫び】今後このような情報が不要の場合は上記 FAX 番号までその旨ご記入の上ご返信頂きますようよろしくお願い致します。
ご提供頂きました情報のお問い合わせ又は開示・訂正・削除のご請求は右記まで宜しくお願い致します。TEL:03-6686-3933(担当 稲葉)

ご記入後そのまま FAX で!  FAX: 03-6686-2326

貴社名:	業種:	TEL:	FAX:
お名前:	部署・役職:		
ご住所: 〒	PC メールアドレス:		

主催企業: 株式会社 グリーン・シップ 〒101-0032 東京都千代田区岩本町2-4-7 小林ビル
TEL:03-6686-3933 FAX:03-6686-2326 セミナー担当:石崎・稲葉

