

チラシや DM、新聞広告、ホームページからのレスポンスがない。  
飛び込み営業での見込み客発掘が難しくなった。  
団塊世代、シニア層の顧客を獲得したい。

**10社様限定！！**

これらの営業手法でお困りの熊本県の経営者様、ぜひ一度弊社システムを活用した『**マーケティングソリューション説明会**』をお聴きください！

## 競合会社との競争に勝ち抜くマーケティングビジネスの攻略法

### ●説明会の内容(各業界での成功事例を発表いたします)

1. チラシによる集客率/DMによるレスポンス率向上の成功事例
2. 通信販売会社の低コストによる既存会員、休眠顧客への囲い込みの実現
3. 短時間での新規潜在見込み客(団塊世代、シニア層など)のリストアップ術

**★各社このマーケティング手法を活用し、前年対比実績 20%以上 UP★**

《マーケティングソリューション説明会》

【日時】 2014年2月18日(火)  
13時30分～16時30分  
(ティータイム30分 名刺交換会がございます)  
【場所】 東京都千代田区大手町2-6-4  
パソナ本社ビル 9階B会議室  
【講師】 株式会社 グリーン・シップ  
代表取締役社長 中部大学客員教授 仲吉昭治  
取締役 田中明子  
【会費】 無料  
【主催】 株式会社 グリーン・シップ

講師: 代表取締役 仲吉 昭治 略歴

1966年4月 株式会社バンダイ入社  
キャラクター・マーチャンダイジングに携わる  
1991年4月 株式会社ジー・エフを設立、代表取締役に就任  
2004年10月 株式会社ジー・エフ東証マザーズに上場  
2008年1月 取締役会長に就任  
2008年10月 取締役会長を退任、相談役に就任  
2008年11月 株式会社グリーン・シップを創業、代表取締役に就任

【個人情報の取扱いについて】ご記入頂く個人情報は、弊社代表の責任で管理し、セミナー運営のみに使用、提供・預託は行いません。  
【お詫び】今後このような情報が不要の場合は上記 FAX 番号までその旨ご記入の上ご返信頂きますようよろしくお願い致します。  
ご提供頂きました情報のお問い合わせ又は開示・訂正・削除のご請求は右記まで宜しくお願い致します。TEL:03-6686-3933(担当 稲葉)

該当の項目にチェックをお願いします。 説明会参加希望 **参加人数** **名**

**お申し込みはこちらまで！**

**FAX: 03-6686-2326**

貴社名:	業種:	TEL:	FAX:
お名前:	部署・役職:		
ご住所: 〒	PC メールアドレス:		

主催企業: 株式会社 グリーン・シップ 〒101-0032 東京都千代田区岩本町2-4-7 小林ビル  
TEL:03-6686-3933 FAX:03-6686-2326 セミナー担当:石崎

