

チラシや DM、新聞広告、ホームページからのレスポンスがない。
飛び込み営業での見込み客発掘が難しくなった。
団塊世代、シニア層の顧客を獲得したい。

10社様限定！！

これらの営業手法でお困りの熊本県の経営者様、ぜひ一度弊社システムを活用した『**マーケティングソリューション説明会**』をお聴きください！

競合会社との競争に勝ち抜くマーケティングビジネスの攻略法

●説明会の内容(各業界での成功事例を発表いたします)

1. チラシによる集客率/DMによるレスポンス率向上の成功事例
2. 通信販売会社の低コストによる既存会員、休眠顧客への囲い込みの実現
3. 短時間での新規潜在見込み客(団塊世代、シニア層など)のリストアップ術

★各社このマーケティング手法を活用し、前年対比実績 20%以上 UP★

《マーケティングソリューション説明会》

【日時】 2014年2月26日(水)
13時30分～16時30分
(ティータイム30分 名刺交換会がございます)
【場所】 熊本県中央区手取本町8番9号 テトリア熊本ビル
くまもと県民交流パレオ 10階 多目的スタジオ
【講師】 株式会社 グリーン・シップ
代表取締役社長 中部大学客員教授 仲吉昭治
福岡営業所長 波木井圭
【会費】 無料
【主催】 株式会社 グリーン・シップ

講師: 代表取締役 仲吉 昭治 略歴

1966年4月 株式会社バンダイ入社
キャラクター・マーチャンダイジングに携わる
1991年4月 株式会社ジー・エフを設立、代表取締役に就任
2004年10月 株式会社ジー・エフ東証マザーズに上場
2008年1月 取締役会長に就任
2008年10月 取締役会長を退任、相談役に就任
2008年11月 株式会社グリーン・シップを創業、代表取締役に就任

2月26日ご都合がつかず『マーケティングソリューション説明会』にご参加できない方は裏面をご覧ください！！

該当の項目にチェックをお願いします。 説明会参加希望 参加人数 名

お申し込みはこちらまで！  FAX: 03-6686-2326

貴社名:	業種:	TEL:	FAX:
お名前:	部署・役職:		
ご住所: 〒	PC メールアドレス:		

主催企業: 株式会社 グリーン・シップ 〒101-0032 東京都千代田区岩本町2-4-7 小林ビル
TEL: 03-6686-3933 FAX: 03-6686-2326 セミナー担当: 石崎

