

経営者様・経営幹部様

是非ご一読賜りますようお願い申し上げます。

小売業者必見！視点が変わる、マーケティングビジネスの勉強会！

気づいたときに即対応、結果がすぐ出るすぐわかる！！

映像と音声を使った売上拡大セミナー

第1部 エリアや条件抽出で効果的！感動音声を使った CRM 活用法！

チラシやDM、新聞広告、ホームページからのレスポンスがない。顧客データを活用してコストをかけずに利益確保を目指したい。

弊社のアウトバウンド IVR システムでは、エリアや性別、限定条件を設定した上で、ピンポイントで効果の高いテレマーケティングが可能です。その抽出方法や最新の事例を合わせ、ご紹介させていただきます。

マスコミ、テレビ局などの情勢調査、世論調査でも活躍しています！ 弊社 HP : <http://www.green-ship.co.jp/>

第2部 チャンスロスを防ぐ！映像システムを使った CRM 戦術活用！

センサーカメラを複数設置し、通過人数を検知することで人の流れ、動きを分析し、より効果的な陳列や販売環境作りなどのプロモーションを行えます。

また、防犯予測機能や人数カウント検知、アルバイトの早期戦力化など様々な側面からの利益確保、売上拡大に大変効果的なシステムです。

なぜ弊社システムが選ばれているのかの活用方法や事例をご紹介します。

*ご来場企業様と意見交換もできるティータイム・名刺交換会もございます(30分程度)

【日時】 2014年5月20日(火)14時00分～16時30分

【場所】 東京都千代田区大手町2-6-4 パソナ本社 9階B会議室
(東京駅より徒歩約4分)

【講師】 株式会社 グリーン・シップ
取締役会長 中部大学客員教授 仲吉昭治
代表取締役社長 田中明子
株式会社 アースアイズ 山内三郎

【会費】 無料

【主催】 株式会社 グリーン・シップ

講師：取締役会長 仲吉 昭治 略歴

1966年4月 株式会社バンダイ入社

キャラクター・マーチャンダイジングに携わる

1991年4月 株式会社ジー・エフを設立、代表取締役に就任

2004年10月 株式会社ジー・エフ東証マザーズに上場

2008年1月 取締役会長に就任

2008年11月 株式会社グリーン・シップを創業、代表取締役に就任

2014年4月 取締役会長に就任

該当の項目にチェックをお願いします。 セミナー参加希望 **参加人数** **名**

【個人情報の取扱いについて】ご記入頂く個人情報は、弊社代表の責任で管理し、セミナー運営のみに使用、提供・預託は行いません。

【お詫び】今後このような情報が不要の場合は上記 FAX 番号までその旨ご記入の上ご返信頂きますようよろしくお願い致します。

ご提供頂きました情報のお問い合わせ又は開示・訂正・削除のご請求は右記まで宜しくお願い致します。TEL:03-6686-3933(担当 田口)

ご記入後そのまま FAX で！  FAX : 03-6686-2326

貴社名:	業種:	TEL:	FAX:
お名前:	部署・役職:		
ご住所: 〒	PC メールアドレス:		

主催企業：株式会社 グリーン・シップ 〒101-0032 東京都千代田区岩本町2-4-7 小林ビル
TEL:03-6686-3933 FAX:03-6686-2326 セミナー担当:石崎

